

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

ОДЕСЬКА НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ ХАРЧОВИХ ТЕХНОЛОГІЙ

**НАВЧАЛЬНО-НАУКОВИЙ ІНСТИТУТ ПРИКЛАДНОЇ ЕКОНОМІКИ ТА
МЕНЕДЖМЕНТУ ІМ. Г.Е. ВЕЙНШТЕЙНА**



МАТЕРІАЛИ

VII МІЖНАРОДНОЇ НАУКОВО-ПРАКТИЧНОЇ КОНФЕРЕНЦІЇ

15 – 16 жовтня 2019 р.

**ЕКОНОМІЧНІ ТА СОЦІАЛЬНІ АСПЕКТИ
РОЗВИТКУ УКРАЇНИ НА
ПОЧАТКУ ХХІ СТОЛІТТЯ**

Одеса

УДК: 338.43:316.502(477)

Економічні та соціальні аспекти розвитку України на початку XXI століття. Матеріали VII Міжнародної науково-практичної конференції 15-16 жовтня 2019 р. Одеса: Одеська національна академія харчових технологій, 2019. – 230 с.

У матеріалах конференції знайшли відображення економічні та соціальні аспекти розвитку України на початку XXI століття. Були запропоновані шляхи вирішення найактуальніших та нагальних проблем багатьох сфер сучасного бізнесу та новітні управлінські технології в сучасних турбулентних умовах існування підприємств. В доповідях особлива увага приділялась прикладному характеру досліджень та їх впливу на поліпшення економічної ситуації в країні.

Редакційна колегія:

Агеєва І.М. - к.е.н., доц., Басюркіна Н.Й. - д.е.н., доц., Купріна Н.М. - к.е.н., доц., Лагодієнко В.В. – д.е.н., проф., Немченко В.В. - д.е.н., проф., Павлов О.І. - д.е.н., проф., Рогатіна Л.П. - д.е.н., доц., Савенко І.І. - д.е.н., проф., Ніколюк О.В. – д.е.н., доц., Каламан О.Б. – к.е.н., доц., Мельник Ю.М. – к.е.н., доц.

Рекомендовано до видання Вченою Радою Одеської національної академії харчових технологій протоколом №2 від 01.10.2019 р.

комплексом економічних та соціальних драйверів розвитку сільського господарства, харчової переробної промисловості України в кінці другої декади ХХІ століття є широке застосування інноваційних інформаційно-комунікаційних технологій за умови дотримання збалансованого регіонального розвитку сільських територій, засад руралізму та успішної маркетингової бізнес-взаємодії.

Література

1. Kasian Serhii. Marketing business communication and logistic providing modern policy of distribution the enterprises of Southeast Europe / Serhii Kasian // Management and Education: Management, Marketing, Tourism. Academic Journal. – Burgas, Bulgaria : Publishing Prof. Dr Assen Zlatarov University, 2017. – Vol XIII (2). – P. 23–29. ISSN 13126121.

2. Закон України «Про ціни і ціноутворення» // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2013. – №19-20, ст.190.Із змінами, внесеними згідно із Законами № 5496-VI від 20.11.2012, ВВР, 2014, № 1, ст.4; № 499-VIII від 02.06.2015, ВВР, 2015, № 30, ст.289; № 2168-VIII від 19.10.2017, ВВР, 2018, № 5, ст.31. – Електронний ресурс. – Режим доступу: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/5007-17>.

3. Компанія Кернел глобал. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу, 20.08.2019: <https://agrovektor.com/profile/view/u/25671.html>.

4. Крикавський Є. В. Стратегічний маркетинг: навч. посіб. / Є. В. Крикавський, Л. І. Третякова, Н. С. Косар. – Львів : Видавництво Львівської політехніки, 2012. – 256 с.

5. Офіційна сторінка спільноти ІТСП Community у глобальній соціальній мережі Facebook. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу, 21.08.2019 : <https://www.facebook.com/itcrcom>.

6. Павлов О. І. Сутність руралізму та його значення для України / О. І. Павлов // Економічні та соціальні аспекти розвитку України на початку ХХІ століття. Матеріали VI Міжнародної науково-практичної конференції 11-13 жовтня 2018 р. – Одеса : Одеська національна академія харчових технологій, 2018. – С. 91–95 (330 с.).

IP DUE DUE DILIGENCE

**Дружкова І.С., к.і.н., доцент кафедри соціології, філософії та права
Одеська національна академія харчових технологій**

Власники інтелектуальної власності подають свою інтелектуальну власність (ІВ) на ретельну перевірку з кількох причин. Серед них: потенційний ліцензіат зацікавлений у ліцензії; венчурний капіталіст зацікавлений інвестувати в стартову компанію, якій ІВ може бути призначений або ліцензований; покупець зацікавлений у торгівлі продажем ІВ; підготовка до первинного розміщення акцій та розміщення на біржі.

Один з найяскравіших прикладів належної перевірки ІВ, що пішов не так, трапився в 1998 році, коли німецький виробник автомобілів Volkswagen придбав активи автомобілів Rolls Royce та Bentley на суму близько 900 мільйонів доларів. Volkswagen не знав, поки після угоди не було, що придбані права не містять права на використання торговельної марки Rolls Royce. Торгова марка Rolls Royce була власністю іншої компанії, BMW, за попередньою угодою. Таким чином, Volkswagen придбав усі права, необхідні для виготовлення автомобіля, але не набув прав, необхідних для маркування його торговою маркою Rolls Royce [1]. Ця історія свідчить про важливість належної ретельності щодо ІС у рамках угод М&А.

У випадку первинного публічного розміщення власника права інтелектуальної власності належно ставиться до себе. Це:

- переглядає права власності та ліцензійні права на його ІВ
- виявляє прогалини, зморшки або дефекти належної ретельності та виправляє або виправляє будь-які прогалини, зморшки або дефекти належної ретельності, які він може виявити.

У випадку IPO для цього потрібно зробити це. Проспект або інформаційний меморандум повинні робити позитивні заяви про право власності та ліцензійні права на ІВ. Важливі кримінальні та цивільні наслідки впливають із будь-якої неточності в проспекті чи інформаційному меморандумі. Щоб переконатись у відсутності ненавмисних оманливих чи оманливих заяв, а також не існує ризику кримінальних чи цивільних покарань, власник ІВ проводить ретельну ретельну перевірку, виявляє будь-які проблеми та усуває їх.

Такий же надійний підхід зазвичай не застосовується в трьох інших ситуаціях: ліцензія, стартовий або торговий продаж.

Якщо власник права інтелектуальної власності самостійно не проводить належну перевірку за власним правом інтелектуальної власності та подає належну перевірку потенційним ліцензіатом, венчурним капіталістом або покупцем ІВ, він підпадає під наслідки будь-яких прогалин, зморшок або дефектів належної ретельності, які можуть впливати з належної ретельності.

Належна ретельність може виявити, що якась критична частина ІВ, яка вважається власником своєю але необґрунтовано, насправді не є власником або не є вичерпаною.

Це може створювати ризики. Перший ризик полягає в тому, що вартість угоди може зменшитися. Фінансові умови, можливо, вже були узгоджені. Наприклад, може бути погоджено роялті. Процентне володіння акціями стартової компанії у відповідь на ІВ, можливо, було узгоджено. Або, торгова ціна продажу може бути узгоджена. Дефект належної ретельності може призвести до того, що ці узгоджені фінансові умови будуть намагатися переговорити вниз у бік власника ІВ.

Другий ризик полягає в тому, що транзакція може бути відкладена під час виправлення дефектів належної перевірки. Це може знадобитися, наприклад: шукати згоди спільного власника ІВ; ліцензувати ІР, який вважався власником,

але вважається спільною власністю; шукати призначення права інтелектуальної власності, яке, як вважалося, належить йому, але насправді належить комусь іншому, наприклад, співпрацівнику, студенту чи підряднику, щодо якого певна частина роботи, що створює ІВ, може бути передана в аутсорсинг.

Затримка транзакції може бути короткою, але це може бути багато місяців, а то й рік. Ризик із такою затримкою полягає в тому, що ліцензіат, венчурний капіталіст або покупець ІВ може в цей час стати незацікавленим або захопленим іншими можливостями, і в результаті угода, що розслідується в межах належної ретельності, може бути втрачена.

Третій ризик полягає в тому, що якщо така ліцензія чи завдання потрібні, це може призвести до проведення другого переговорів із спільним власником, який має ліцензію, або студентом чи підрядником, у якого може знадобитися завдання. При таких інших переговорах можливо, що сторона, чия допомога необхідна для виправлення дефекту належної ретельності, може мати завищену оцінку створеного ним ІВ та завищене очікування своєї частки фінансової віддачі. Внаслідок чого позиція переговорів може стверджувати свої очікування, це може призвести до того, що власнику інтелектуальної власності доведеться йти на компроміс більш щедро, ніж це було б інакше.

Четвертий ризик полягає в тому, що належна ретельність виявляє недоліки, в результаті яких угода взагалі відмовляється.

Жоден із цих сценаріїв не є привабливим з точки зору власника ІВ. Подібно до того, як власник інтелектуальної власності бере на себе належну ретельну перевірку, якщо він розглядає первісну публічну пропозицію, так і власник ІВ повинен враховувати належну ретельність щодо себе в ситуації, що склалася: ліцензування, створення та запуску компанії з підприємством або торговим продажем.

Перевага проведення належної ретельності над тим, що власник права інтелектуальної власності виявляє дефекти належної перевірки, які виявили ліцензіат, венчурний капіталіст або покупець ІВ.

Це дає власнику ІВ можливість ідентифікувати їх та виправити, перш ніж укласти угоду з ліцензіатом, венчурним капіталістом або покупцем ІВ.

Таким чином, виявляючи та виправляючи дефекти спочатку, існує менша ймовірність того, що належна ретельність ліцензіата, венчурного капіталіста чи покупця ІВ може призвести до знецінення угоди, затримки угоди, слабкої переговорної позиції із спільним власником, або угода, яку потрібно відмовитися. Ці ризики можуть бути не просто зменшені, вони також можуть бути усунені.

Література

1. Cockburn I. IP Due Diligence – A Necessity, Not a Luxury .Режим доступу: https://www.wipo.int/sme/en/documents/ip_due_diligence_fulltext.html
2. Kolchenko Y. IP Due diligence// WIPO summer school in Odessa.2019.
2. Бігдан І. А. Облік і аудит нематеріальних активів : дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук: спец. 08.06.04 / Бігдан Інна Анатоліївна. Х. :

ХДУХТ, 2003. 287 с.

3. Гамова О. В., Козачок І. А., Данько Е. С. Шляхи вдосконалення обліку та аудиту нематеріальних активів на підприємстві. // Ефективна економіка. 2019. № 1. – URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=6833> (дата звернення: 28.09.2019). DOI: 10.32702/2307-2105-2019.1.37

4. Максименко І. Я. Особливості проведення державного фінансового контролю в частині складання і виконання кошторисів бюджетних установ / І. Я. Максименко, Ю. Л. Радченко // Інвестиції: практика та досвід. 2017. № 19. С. 42-44. Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/ipd_2017_19_10.

5. Максименко І.Я., ВА Соболь В.А. Нематеріальні активи: сутність, визнання та класифікація в здійсненні управлінської діяльності// Агросвіт.2018,18, С.26-29

6. Терещенко В.С., Золотарьова Г.В. П(С)БО 8 та МСБО 38: порівняльна характеристика. Режим доступу: http://www.rusnauka.com/15_APSN_2010/Economics/67241.doc.htm

ЛІЗИНГ ЯК ФОРМА ФІНАНСОВОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ РОЗШИРЕНОГО ВІДТВОРЕННЯ

Тарасова О. В., к.е.н., доцент

Одеська національна академія харчових технологій

На сучасному етапі розвитку економіки, в умовах дефіциту фінансових ресурсів та прискореного розвитку нових технологій, серед способів системного розв'язання проблем фінансового забезпечення розширеного відтворення особливого значення набуває лізинг. Фінансовий лізинг можна розглядати як окремий вид інвестування, що являє собою ефективний інструмент оновлення виробничих засобів підприємств України без значних капітальних витрат.

Значення впровадження лізингу для технічного переозброєння виробництва зумовило увагу до нього багатьох вітчизняних і іноземних вчених, які вважають фінансовий лізинг дійовим способом формування інвестиційних ресурсів для реалізації підприємницької діяльності [2; 3; 4]. Спеціалісти з питань розвитку лізингу вважають, «що рівень фізичного (приблизно 50-70%) і морального (80-90%) зносу виробничих потужностей вітчизняних підприємств не дозволить Україні в найближчому майбутньому конкурувати на світовому ринку» [1]. Для подолання цієї негативної тенденції вкрай необхідна активізація всіх суб'єктів лізингових відносин на ринку фінансових послуг.

Практика розвинутих країн свідчить, що лізинг є особливим фінансовим інструментом стабільного оновлення матеріально-технічної бази багатьох підприємств. Для України, яка гостро відчуває необхідність переозброєння основних фондів в усіх сферах економіки, потреба розвитку ринку лізингових послуг є особливо актуальною.

Згідно законодавству України лізинг є підприємницькою діяльністю,

Зміст

1.	СОЦІАЛЬНІ МЕРЕЖІ ЯК СУЧАСНИЙ ІНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГОВИХ КОМУНІКАЦІЙ	3
	Кордзая Н.Р., к.т.н., доцент, ОНАХТ, м. Одеса	
2.	ОСОБЛИВОСТІ ТА СТАН ЗАЛУЧЕННЯ ПРЯМИХ ІНОЗЕМНИХ ІНВЕСТИЦІЙ В АГРАРНИЙ СЕКТОР ЕКОНОМІКИ	6
	Соколюк К. Ю., к.е.н., ст. викладач, ОНАХТ, м. Одеса	
3.	ДІДЖИТАЛІЗАЦІЯ ЗБУТУ ТА ДИВЕРСИФІКАЦІЯ КАНАЛІВ РЕАЛІЗАЦІЇ ПРОДУКЦІЇ МАЛИХ СУБ'ЄКТІВ ГОСПОДАРЮВАННЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА	9
	Бахчиванжи Л.А., к.е.н., доцент, Євтушок О.В., к.е.н., ст. викладач, Значек Р.Р., к.т.н., асистент, ОНАХТ, м. Одеса	
4.	ПРОБЛЕМИ СТВОРЕННЯ РИНКУ ЗЕМЛІ В УКРАЇНІ	12
	Криницька О. О., к.е.н., доцент, Ткачук Т.І., к.е.н., доцент, ОНАХТ, м. Одеса	
5.	КОМУНІКАЦІЙНА ПІДТРИМКА МАРКЕТИНГОВОГО ЦІНОУТВОРЕННЯ НА ПРОДУКЦІЮ ХАРЧОВИХ ПІДПРИЄМСТВ В УМОВАХ РУРАЛЬНОГО РОЗВИТКУ	15
	Касян С. Я., к.е.н., доцент, Дніпровський національний університет ім. Олесья Гончара, м. Дніпро	
6.	IP DUE DILIGENCE	19
	Дружкова І. С., к.і.н., доцент, ОНАХТ, м. Одеса	
7.	ЛІЗИНГ ЯК ФОРМА ФІНАНСОВОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ РОЗШИРЕНОГО ВІДТВОРЕННЯ	22
	Тарасова О. В., к.е.н., доцент, ОНАХТ, м. Одеса	
8.	СТРАТЕГІЧНІ НАПРЯМКИ РОЗВИТКУ ПІДПРИЄМСТВ З ВИГОТОВЛЕННЯ СОКІВ І СОКОВМІСНИХ НАПОЇВ УКРАЇНИ НА ПРИКЛАДІ ОДЕСЬКОГО КОНСЕРВНОГО ЗАВОДУ ДИТЯЧОГО ХАРЧУВАННЯ	25
	Агеєва І.М., к.е.н., доцент, Ходзинська В. В., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
9.	УПРАВЛІННЯ ДЕБІТОРСЬКОЮ ЗАБОРГОВАНІСТЮ ПІДПРИЄМСТВА	28
	Ощепков О. П., к.е.н., доцент, Філіппова К.П., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
10.	ОСОБЛИВОСТІ РОЗРОБКИ УПРАВЛІНСЬКОЇ ЗВІТНОСТІ ЩОДО ВИТРАТ ДІЯЛЬНОСТІ	30
	Євтушевська О. О., к.е.н., доцент, Василюк В. О., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
11.	АНАЛІЗ СТИМУЛЮЮЧОЇ ФУНКЦІЇ ЗАРОБІТНОЇ ПЛАТИ НА СУЧАСНОМУ ЕТАПІ РОЗВИТКУ КРАЇНИ	33
	Ощепков О. П., к.е.н., доцент, Мельник Ю. М. Турчина Г. О., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
12.	ЗМІСТ ТА ПРИЗНАЧЕННЯ ФІНАНСОВОЇ ЗВІТНОСТІ В УКРАЇНІ	35
	Євтушевська О. О., к.е.н., доцент, Гончарук І. А., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
13.	БУХГАЛТЕРСЬКИЙ АУДИТ В УМОВАХ КОМП'ЮТЕРНОЇ ОБРОБКИ ДАНИХ	37
	Ощепков О. П., к.е.н., доцент, Тодорова А. С., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
14.	СТАНОВЛЕННЯ ПОДАТКОВОГО ОБЛІКУ ТА ЙОГО УДОСКОНАЛЕННЯ НА ПІДПРИЄМСТВІ	39
	Ощепков О. П., к.е.н., доцент, Головаченко Л.М., асистент, Харькіна А. Д., магістрант, ОНАХТ, м. Одеса	
15.	МИКСЕОЛОГИЯ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	42
	Егорова-Гудкова Т. И., к.э.н., доцент, ОНУ им. И. И. Мечникова, г. Одесса	
16.	ЗЕМЕЛЬНА РЕФОРМА ТА ЇЇ ОСОБЛИВОСТІ В УКРАЇНІ	44
	Немченко В. В., д.е.н., професор, ОНАХТ, м. Одеса	

МАТЕРІАЛИ

VII МІЖНАРОДНОЇ НАУКОВО-ПРАКТИЧНОЇ КОНФЕРЕНЦІЇ

15-16 жовтня 2019 р.

ЕКОНОМІЧНІ ТА СОЦІАЛЬНІ АСПЕКТИ

РОЗВИТКУ УКРАЇНИ НА

ПОЧАТКУ XXI СТОЛІТТЯ

Рекомендовано до видання Вченою Радою Одеської національної академії харчових технологій протоколом № 2 від 01.10.2019 р.

Підписано до друку 01.10.2019. Формат 60x84/16.
Папір офсетний.
Ум. друк. арк. 13,15.
Тираж 500 екземплярів.

Видавництво «Друк Південь»
Тел.: 0972122975