

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ОДЕСЬКА НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ ХАРЧОВИХ
ТЕХНОЛОГІЙ
НАВЧАЛЬНО-НАУКОВИЙ ІНСТИТУТ
ПРИКЛАДНОЇ ЕКОНОМІКИ І МЕНЕДЖМЕНТУ
ім. Г. Е. ВЕЙНШТЕЙНА**



ТЕЗИ

**ІІІ ВСЕУКРАЇНСЬКОЇ СТУДЕНТСЬКОЇ
НАУКОВО-ПРАКТИЧНОЇ КОНФЕРЕНЦІЇ
«АКТУАЛЬНІ АСПЕКТИ СОЦІАЛЬНО-
ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ УКРАЇНИ:
ПОГЛЯД МОЛОДІ»**

**6 – 7 КВІТНЯ 2021 р.
м. Одеса**

РИЗИКИ, ЯКІ ПОВ'ЯЗАНІ З АКРЕДИТИВНИМИ ОПЕРАЦІЯМИ

Миропольська М.В., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК

Науковий керівник – к.е.н., доц. Стасюкова К.В.

Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса

Акредитив є дуже поширеним і зручний інструмент, який використовується для здійснення торгових розрахунків по всьому світу. Ця угода являється зв'язком між покупцями та продавцями, що гарантує чесність та обов'язковість покупця, шляхом обтяження його банкіра зобов'язанням на оплату, тоді як продавці повинні здійснити поставки товарів із зазначеними товарами та пред'явити товаросупровідні документи банкам, перш ніж отримують платіж.

Таким чином, для міжнародної торгівлі, коли покупці та продавці знаходяться далеко один від одного - в двох різних країнах або навіть на континентах, акредитив виступає як найбільш зручний інструмент, що дає впевненість продавцям товарів щодо оплати та покупцям щодо товаросупровідних документів.

Акредитив вважається найзручнішим способом розрахунків у міжнародній торгівлі. Ця угода забезпечує платіж для покупця та продавця, оскільки платіж надходить від банку, що веде переговори платників, про подання документів, що засвідчують відвантаження товару, та інші документи, передбачені акредитивом, в той час як покупець / бенефіціар захищений, тому що оплата буде здійснена лише після отримання підтверджуючих документів, що відповідають умовам акредитива (тобто, відбувається відвантаження).

Однак, як і будь-яка інша торгова операція, цей спосіб міжнародної торгівлі також має певні властиві йому ризики. Ризики, пов'язані здебільшого з відхиленням документів через розбіжності в домовленості, розрізненості законодавства, правила UCPDC (Uniform Customs and Practice for Documentary Credits/ Уніфіковані правила і звичаї для документарних акредитивів), ембарго, валютні обмеження тощо.

Бували випадки, коли платежі за акредитивом зупинилися навіть після прийняття банком документів; через накази про зупинку від суду, неприйняття документів до прибуття товарів, підняття суперечок щодо якості товарів, навіть після прийняття документів та заволодіння товарами, тощо. Такі випадки порушували питання щодо безпеки операцій з акредитивами. Однак акредитив і надалі залишається сприятливим способом для здійснення торгових операцій.

Отже, банки повинні відкривати акредитив від імені лише своїх постійних клієнтів і стежити щоб вони вели чесну торгівлю. Коносаменти слід вимагати від імені банку із зазначенням імені та адреси імпортера.

Акредитив не слід відкривати для імпорту товарів, які знаходяться в списку товарів з обмеженим доступом, а також, якщо товар має ліцензію, то копія ліцензії на користь імпортера повинна бути отримана до відкриття акредитиву.

Усі застережні заходи, що застосовуються до лімітів на основі фондів, повинні застосовуватися під час санкціонування акредитива (нефінансованого). У випадку, якщо імпортер пропонує адекватну маржу грошових коштів, що покриває операцію, все ще слід зробити запит щодо торгової діяльності та його фактичних вимог.

Задовільний звіт про продавця за кордоном повинен бути зареєстрований. Банки повинні стежити за тим, щоб імпортери хеджувати свої великі угоди за вартістю, резервуючи форвардний контракт, тим самим зводячи до мінімуму біржовий ризик.

Потрібно забезпечити включення відповідного застереження в акредитив, щоб гарантувати безпеку імпорту товару і отримати документи відповідно до вимоги. Покупець повинен бути добре обізнаний про вимоги біржового контролю країни-продавця, і повинен бути впевнений в тому, що товари, які ввозяться дозволені для імпорту у цій країні.

Продавець товару в будь-якому разі стурбований безпекою своєї оплати. Він повинен переконатися, що документи готуються суворо відповідно до умов акредитива, не залишаючи банку-емітенту можливості допустити будь-які розбіжності. Він повинен бути впевнений, що відправлені товари відповідають договору та вимогам покупця, особливо у випадках, де документи оформляються за акредитивом.

Він також повинен знати про відповідні керівні принципи контролю за торгівлею, що існують у країні покупця, а також про юридичні процедури, які дотримуються в цій країні щодо проведення акредитивів, щоб уберегти себе від будь-яких ризиків при акредитивній формі оплати.

Вищезазначені ризики жодним чином не погіршують репутацію торгових операцій, пов'язаних з акредитивом. Лише у деяких рідкісних випадках на міжнародному ринку були невдалі приклади розрахунків за цим видом безготівкової оплати, а отже якщо ми знаємо про їх існування – вони вкажуть на шлях для прийняття запобіжних заходів.

Література:

1. Нестеренко М. Розраховуємося акредитивом: як облікувати? / М.Нестеренко // Податки & бух облік.– 2017.– № 93.– електронний ресурс.– режим доступу: [<https://i.factor.ua/ukr/journals/nibu/2017/november/issue-93/article-32171.html>]

ТЕОРЕТИЧНІ ПІДХОДИ ДО ВИЗНАЧЕННЯ ДЕБІТОРСЬКОЇ ТА КРЕДИТОРСЬКОЇ ЗАБОРГОВАНОСТІ

Мишалова Ю.О., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК

Науковий керівник – к.е.н., доц. Ступницька Т.М.

Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса

Платоспроможність підприємства є одним з найважливіших критеріїв оцінки фінансового його стану, цездатність відшкодувати кредиторську заборгованість при настанні строків платежу поточними надходженнями грошових коштів. Під платоспроможністю розуміють швидке погашення своїх зобов'язань підприємством. В сучасних умовах фінансової крми суб'єкти

42. **ОСОБЛИВОСТІ ФОРМУВАННЯ ПОДАТКОВОЇ ЗВІТНОСТІ** 85
Крижанівська К.В., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК
Керівник – д.е.н., доц. Ткачук Г.О.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
43. **АСПЕКТИ АНАЛІЗУ ДОХОДІВ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ** 87
ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА В СУЧАСНИХ УМОВАХ
Легчиліна С.В., Цимбал Д.В., студ. СВО «Магістр» ф-ту ЕБіК
Худобенко Н.А., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК
Наукові керівники – к.е.н., доц. Ступницька Т.М.,
к.е.н., доц. Тарасова О.В.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
44. **БУХГАЛТЕРСЬКИЙ ОБЛІК ДОХОДІВ, ВИТРАТ І ФІНАНСОВИХ** 89
РЕЗУЛЬТАТІВ НА ПІДПРИЄМСТВАХ НАФТОГАЗОВОЇ
ПРОМИСЛОВОСТІ
Лунга Д.О. та Рувьова К.О. студентки спец. 076 «Підприємництво,
торгівля та біржова діяльність»
Науковий керівник – викладач Овсова Г.В.
Фаховий коледж нафтогазових технологій, інженерії та інфраструктури
сервісу ОНАХТ, м. Одеса
45. **ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ПОНЯТТЯ ГОТОВОЇ ПРОДУКЦІЇ** 92
Мельник Д.О., студ. СВО «Магістр», ф-ту ЕБіК
Крижанівська К.В., студ. СВО «Бакалавр», ф-ту ЕБіК
Іванус А.В., студ. СВО «Бакалавр», ф-ту ЕБіК
Науковий керівник: Маркова Т.Д., доцент
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
46. **РИЗИКИ, ЯКІ ПОВ'ЯЗАНІ З АКРЕДИТИВНИМИ ОПЕРАЦІЯМИ** 95
Миропольська М.В., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК
Науковий керівник – к.е.н., доц. Стасюкова К.В.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
47. **ТЕОРЕТИЧНІ ПІДХОДИ ДО ВИЗНАЧЕННЯ ДЕБІТОРСЬКОЇ ТА** 96
КРЕДИТОРСЬКОЇ ЗАБОРГОВАНОСТІ
Мишалова Ю.О., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК
Науковий керівник – к.е.н., доц. Ступницька Т.М.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
48. **АНАЛІЗ ДЕБІТОРСЬКОЇ ЗАБОРГОВАНОСТІ:** 99
ТЕОРЕТИЧНИЙ ПІДХІД
Накорик А.В., студ. СВО «Магістр» ф-ту ЕБіК
Наукові керівники – к.е.н., доц. Ступницька Т.М.,
к.е.н., доц. Ощепков О.П.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса
49. **ОСОБЛИВОСТІ ОБЛІКУ ОСНОВНИХ ЗАСОБІВ НА** 102
ПІДПРИЄМСТВІ
Начев А.І., студ. СВО «Бакалавр» ф-ту ЕБіК
Науковий керівник – к.е.н., доц. Євтушевська О.О.
Одеська національна академія харчових технологій, м. Одеса